



VERPLICHTE LITERATUUR BEROEPSOPLEIDING TOT ADR SPECIALIST / LEGAL MEDIATOR

| Module 1: Basisvaardigheden ADR | | | | | |
|---|---|-----------------------|---------------|---------|------|
| Auteur | Titel | Uitgever | ISBN | Prijs | Jaar |
| A.F.M. Brenninkmeijer, H.J. Bonenkamp, K. van Oyen, H.Prein | Handboek Mediation, Editie 2017 | Sdu Uitgevers | 978901239456 | € 85,00 | 2017 |
| R. Bolton | People skills, Het geheim van helder en overtuigend communiceren. | Maven Publishing | 9789491845666 | €20,00 | 2015 |
| F.Schultz von Thun | Hoe bedoelt u? | Wolters- Noordhoff | 9789001706265 | €21,95 | 2010 |

| Module 2: Onderhandelen | | | | | |
|---|---|-----------------------------|---------------|--------|------|
| Auteur | Titel | Uitgever | ISBN | Prijs | Jaar |
| R.Fisher, W.L.Ury, B.Patton | Excellent onderhandelen (vanaf 31 ^e druk, nieuw) | Business Contact | 9789047000280 | €22,50 | 2010 |
| Of de Engelse versie: | Getting to Yes, Negotiating Agreement without Giving in | Penquin Books | 9781847940933 | €12,99 | 2012 |
| R.H.Mnookin, S.R.Peppet A.S.Tulumello | Beyond Winning: Negotiating to create value in deals and disputes | Harvard University Press | 9780674012318 | €27,99 | 2004 |
| W.L.Ury, | Onderhandelen met lastige mensen | Business Contact | 9789047003601 | €19,50 | 2010 |

| Module 3: Mediation | | | | | |
|---|--|----------|------|-------|------|
| Auteur | Titel | Uitgever | ISBN | Prijs | Jaar |
| A.F.M. Brenninkmeijer, H.J. Bonenkamp, K. van Oyen, H.Prein | Handboek Mediation, Editie 2017 (zie module 1) | | | | |

| Module 4: Juridische Aspecten van Mediation | | | | | |
|---|---|---------------|---------------|--------|------|
| Auteur | Titel | Uitgever | ISBN | Prijs | Jaar |
| E.Schutte, J.Spierdijk | Juridische aspecten van mediation (4 ^e herziene druk) | Sdu Uitgevers | 9789012398855 | €38,50 | 2017 |

| Module 5: Partijbegeleiding | | | | | |
|---|--|---------------|---------------|---------|------|
| Auteur | Titel | Uitgever | ISBN | Prijs | Jaar |
| R.H.Mnookin, S.R.Peppet A.S.Tulumello | Beyond Winning: Negotiating to create value in deals and disputes (zie module 2) | | | | |
| E.Schutte, J. Spierdijk | Advocaat en mediation - tips, trucs en blunders | Sdu Uitgevers | 9789012384810 | € 31,95 | 2011 |